



# ການວາງແຜນທຸລະກິດ

ຊື່ທຸລະກິດ:

ຊື່ເຈົ້າຂອງທຸລະກິດ:

ໄລຍະວລາ:

## ປະຫວັດຫຍໍ້ຜູ້ດໍາເນີນທຸລະກິດ

ຊື່ ແລະ ນາມສະກຸນ: .....

ທີ່ຢູ່: .....

ເບີໂທ: ....., ອີເມວ:.....

ລະດັບການສຶກສາ: (ໃຫ້ໝາຍ ✓ ໃສ່ □)

ສາມັນ: ປະຕິມສຶກສາ ມັດທະຍົມຕອນຕົ້ນ ມັດທະຍົມຕອນປາຍ

ວິຊາສະແພາະ: ຊັ້ນຕົ້ນ ຊັ້ນກາງ ຊັ້ນສູງ ປະລິນຍາຕີ ປະລິນຍາໄທ ປະລິນຍາເອກ

ຫົວຂໍ້ທີ່ເຄີຍຝຶກອົບຮົມ (ທີ່ກ່ຽວຂ້ອງກັບທຸລະກິດ ແລະ ມີປະໂຫຍດຕໍ່ທຸລະກິດຂອງທ່ານ):

- .....
- .....
- .....

ປະສົບການດໍາເນີນທຸລະກິດ: .....

## ຂໍ້ມູນໂດຍລວມຂອງທຸລະກິດ

ຊື່ທຸລະກິດ (ໃຫ້ຖືກວັບທະບຽນວິສະຫະກິດ):.....

ປະົດທຸລະກິດ: .....

ໃບຢັ້ງຢືນດໍາເນີນທຸລະກິດ: .....

ດໍາເນີນທຸລະກິດ ໃນປີ: .....

ຈົດທະບຽນທຸລະກິດ ວັນທີ: ..... ເລກທີທະບຽນ: .....

ໄລຍະດໍາເນີນທຸລະກິດ: ແຕ່ ..... ຫາ .....

ທີ່ຢູ່ (ຂອງທຸລະກິດ): .....

## ຝາບລວມແຜນທຸລະກິດ

1. ປະຫວັດຄວາມເປັນມາ ແລະ ຜົນສໍາເລັດ ຂອງທຸລະກິດ

1.1 ປະຫວັດຄວາມເປັນມາ: .....

1.2 ຜົນສໍາເລັດ: .....

2. ວິໄສທັດ ແລະ ພາລະກິດ ຂອງທຸລະກິດ

2.1 ວິໄສທັດ: .....

2.2 ພາລະກິດ: .....

3. ຜະລິດຕະພັນ (ສິນຄ້າ) ແລະ ການບໍລິການ ຂອງທຸລະກິດ

4. ກ່ຽວຂ້ອງຄ້າເປົ້າໝາຍ ຂອງທຸລະກິດ

5. ຄວາມອາດສາມາດໃນການຄຸ້ມຄອງບໍລິຫານ

6. ໂຄງຮ່າງການຈັດຕັ້ງ ຂອງຜະນັກງານ

7. ໃນອີກ 2 ຫາ 3 ປີ ຕໍ່ໜ້າ ທ່ານ ຕັ້ງເປົ້າໝາຍ ເຜື່ອບັນລຸຜົນສຳເລັດຫຍັງ?

8. ເຜື່ອບັນລຸເປົ້າໝາຍ ໃນອີກ 2 ຫາ 3 ປີ ທ່ານຕ້ອງການເງິນລົງທຶນຫຍັງ (ເທົ່າໄດ?)

9. ແຜນການຈັດຫາແຫຼ່ງເງິນທຶນ ເພື່ອການລົງທຶນ

ແຜນການຈັດຫາແຫຼ່ງເງິນທຶນ:

ລ/ດ	ແຫຼ່ງເງິນທຶນ ມາຈາກໄສ....	ມູນຄ່າ	ໝາຍເຫດ
1	..... ..... .....	..... ..... .....	..... ..... .....
2	..... ..... .....	..... ..... .....	..... ..... .....
3	..... ..... .....	..... ..... .....	..... ..... .....
4	..... ..... .....	..... ..... .....	..... ..... .....
5	..... ..... .....	..... ..... .....	..... ..... .....
ອື່ນງ	..... ..... .....	..... ..... .....	..... ..... .....

## ແຜນການຕະຫລາດ

10. ແຜນດີຕະພັນ (ສິນຄ້າ) ແມ່ນຫຍັງ?

10.1 ຈຸດເຕັ້ນ ແລະ ປະໂຫຍດ ຂອງແຜນດີຕະພັນ (ສິນຄ້າ) ແລະ ການບໍລິການ ຂອງທຸລະກິດທ່ານ ແມ່ນຫຍັງ?

---

---

---

---

---

10.2 ຈຸດແຂງ ຂອງແຜນດີຕະພັນ (ສິນຄ້າ) ແລະ ການບໍລິການ ຂອງທຸລະກິດທ່ານ ແມ່ນຫຍັງ?

---

---

---

---

---

11. ວິເຄາະ ລູກຄ້າກຸ່ມເປົ້າໝາຍ ຂອງທຸລະກິດທ່ານ ແມ່ນໃຜ?

---

---

---

---

---

12. ວິເຄາະຄູ່ແຂງ ຂອງທຸລະກິດທ່ານ ແມ່ນໃຜ?

ລ/ດ	ລາຍຊື່ ຮັນຄ້າ ຫຼື ບໍລິສັດ ທີ່ເປັນຄູ່ແຂງຂອງທ່ານ	ສິນຄ້າຫຼັກແມ່ນຫຍັງ	ລາຄາ ຕໍ່ ອັນ

ວິເຄາະ SWOT ຂອງທຸລະກິດທ່ານ ຈະເປັນແນວໃດ?

ຈຸດແຂງ	ຈຸດອ່ອນ
<ul style="list-style-type: none"> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> </ul>
ໂອກາດ	ສິ່ງທ້າທາຍ
<ul style="list-style-type: none"> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> <li>.....</li> </ul>

## ផ្ទាំង និង ការកំណើនការ

សម្រាប់ប្រព័ន្ធបច្ចុប្បន្ន

លាយលទ្ធផល

បែងចេះខោចិត្ត

មុនគោលការ

ប្រព័ន្ធឌីជី

13. សភាអាណាព័ត៌មាន / ខេត្តដែលបានប្រព័ន្ធ:


13.1 កិច្ចការណ៍ដែលបានប្រព័ន្ធដូចតើ:


14. កិច្ចការណ៍ដែលបានប្រព័ន្ធដូចតើ:


15. ទំនាក់ទំនង, ការងារ, សៀវភៅរបស់ខ្លួន នៃប្រព័ន្ធបច្ចុប្បន្ន:




ລາຍລະອຽດ	ເປັນເຈົ້າຂອງ ຫຼື ເຊົ່າ	ມູນຄ່າຂີ້ ຫຼື ເຊົ່າ	ປິນໃຊ້
19. ໂຄງລ່າງພື້ນຖານ, ອາຄານ, ສິ່ງອໍານວຍຄວາມສະດວກ ທີ່ວ່າງແຜນໄວ້ໃນອະນາຄົດ:			
20. ເຄື່ອງຈັກ ແລະ ພາຫະນະ ທີ່ວ່າງແຜນໄວ້ ໃນອະນາຄົດ:			
21. ອຸປະກອນ ແລະ ເຟິນິເຈີ ທີ່ວ່າງແຜນໄວ້ ໃນອະນາຄົດ:			

ລາຍລະອຽດ	ເປັນເຈົ້າຂອງ ຫຼື ເຊົ່າ	ມູນຄ່າຊື້ ຫຼື ເຊົ່າ	ປິນໃຊ້
----------	------------------------	---------------------	--------

22. ວັດຖຸດິບ / ປັດໄຈນຳເຂົ້າ ແລະ ສິນຄ້າ ຄ້າງສາງ

ລາຍການ	ຮ້ານຄ້າ	ເງື່ອນໄຂການຈ່າຍ	ຈຳນວນຄັ້ງ (ຄວາມຖີ່) ໃນການຊື້

22.1. ຄັດເລືອກຜູ້ສະໜອງ ແນວໃດ?

---



---



---



---



---



---



---



---

22.2. ມີການເກັບຮັກສາ ວັດຖຸດິບ ໄວ້ສາງ ຫຼື ບໍ່?

---



---



---



---



---



---



---

23. ขั้นตอนการແຜລິດໄກນບໍລິການ ແລະ ขั้นตอนການສຶ່ງມອບ (ສິນຄ້າ) :

23.1 ขั้นตอนການແຜລິດໄກນບໍລິການ:

---

---

---

---

23.2 ขั้นตอนການສຶ່ງມອບ (ສິນຄ້າ):

---

---

---

---

---

---

---

---

24. ສຸຂະພາບ ແລະ ຄວາມປອດໄພ ໃນສະຖານທີ່ບ່ອນເຮັດວຽກ

---

---

---

---

---

---

---

---

25. ການຄຸ້ມຄອງຜົນກະທິບທາງດ້ານສົ່ງແວດລ້ອມ

---

---

---

---

---

---

---

---

## ແຜນການຄຸ້ມຄອງບໍລິຫານ

26. ທຶນງານຜູ້ບໍລິຫານ - ຫ້າຍທີ່ຮັບຜິດຊອບ ແລະ ຖຸນນະວຸດທີ່ ສະເພາະ (ໃຫ້ເບິ່ງປຶ້ມຄໍ້ມື ຫ້າຍທີ່ 40)

**27. ຜະນັກງານ - ຈຳນວນຜະນັກງານ ແລະ ປະເທດຂອງໜ້າທີ່ຮັບຜິດຊອບ**

28. ຄວາມຕ້ອງການເພີ່ມເຕີມ ຕໍ່າແຫ່ງດ້ານບຸກຄະລາກອນ ແລະ ການຍິກລະດັບ (ຕົວຢ່າງ: ຜູ້ຈັດການໃໝ່,  
ພະນັກງານໃໝ່ ຫຼື ການຝຶກອົບຮົມໃໝ່ໆ)

29. ຜົນຕອບແທນ, ຜົນປະໂຫຍດ ແລະ ສິ່ງຈຸງໃຈ ຕໍ່ພະນັກງານ

## ເອກະສານຄັດຕິດ ດ້ວມການເງິນ

ການປະກອບເອກະສານ ເລີ່ມຈາກ:

1. ຍອດເຫຼືອເງິນສຶດ
2. ຂັບສິນທີມີ ແລະ ຂັບສິນທີຈະຊື້ໃນອານາຄິດ
3. ຖານະການເງິນ (ໃນປະຈຸບັນ)

ແຜນໃນອະນາຄິດ: ໃຫ້ໄປເພີ່ມໃນຄຸ້ມື ອີກ

4. ແຜນການລົງທຶນແລະ ແຜນການເງິນ
5. ຄາດຄະເນການຂາຍ
6. ຄາດຄະເນລາຍຈ່າຍ
7. ຄາດຄະເນກະແສເງິນສຶດ
8. ຄາດຄະເນຖານະການເງິນ  
(ໃນອະນາຄິດ)
9. ຄາດຄະເນຜົນໄດຮັບ

## ເອກະສານຄັດຕິດເພີ່ມເຕີມ

ໂຄງຮ່າງການຈັດຕັ້ງ

ຮູບພາບຂອງແຜລິດຕະພັນ

ແຜນທີ່ ຂອງທຸລະກິດ

ຮູບພາບ ສິ່ງອໍານວຍຄວາມສະດວກຕ່າງໆ

